

NCDO onderzoekt regelmatig wat het Nederlandse publiek denkt over internationale samenwerking. Ook laat NCDO onderzoek uitvoeren over internationale vraagstukken die betrekking hebben op de Nederlandse ontwikkelingssamenwerking. Dit is een samenvatting van een van deze onderzoeken. Het gehele onderzoeksrapport en een lijst met overige onderzoeken kunt u vinden op www.ncdo.nl.



Postadres:
Postbus 94020
1090 GA Amsterdam

Bezoekadres:
(hoofdingang KIT)
Mauritskade 63
1092 AD Amsterdam

tel: 020 568 87 55
fax: 020 568 87 87
info@ncdo.nl
www.ncdo.nl

Steun herkomstland favoriet

Mensen kunnen op allerlei manieren 'geven'. Van traditioneel doneren aan goededoelenorganisaties tot het opsturen van spullen of geld naar familie in Nederland of het land van herkomst. Respondenten is gevraagd

"Als ik daar ben, neem ik spullen mee, en dan ga ik naar een weeshuis en geef de spullen daar af. Ik geef ze soms ook kleding."

om zes manieren van geven te sorteren op persoonlijke voorkeur. Geld sturen naar land van herkomst blijkt onder de migranten in Nederland meest favoriet. Op de tweede plaats komt het sturen van spullen naar

hun land van herkomst (zie tabel 1). Tussen de generaties blijkt een duidelijk verschil. Terwijl eerste generatie migranten voorkeur geven aan het sturen van geld of goederen naar hun land van herkomst, kiezen tweede generatie migranten liever voor het doneren van geld aan een internationale goededoelenorganisatie. De belangrijkste reden voor dit verschil ligt volgens de respondenten in de familiebanden. Eerste generatie migranten hebben vaker directe familie in hun land van herkomst. Bovendien ervaart deze generatie meer financiële afhankelijkheid van familie in het land van herkomst. Het ontbreken van deze directe familiebanden bij tweede generatie migranten verklaart waarom zij minder snel kiezen voor het geven van geld aan familie.

"Ik eerder geneigd geld te geven aan familie in Ghana dan in Nederland. Zij hebben het daar harder nodig."

Voorkeur gezondheidsdoel

Aan welk type goede doel doneren migranten in Nederland het liefst? Aan de respondenten is gevraagd goededoelenorganisaties te sorteren naar voorkeur. Op de eerste plaats komen goededoelenorganisaties die zich richten op gezondheid. Deze zijn vooral favoriet bij Ghanezen, Surinamers en Turken. Antillianen en Marokkanen geven de voorkeur aan organisaties die zich richten op maatschappelijke en sociale doelen. Minst favoriet bij alle groepen zijn sport- en cultuurorganisaties. Opvallend is ook de relatief lage plaats van levensbeschouwing (zie tabel 2). Dit komt enerzijds voort uit het gegeven dat levensbeschouwelijke organisaties niet erg populair zijn onder Antillianen en Surinamers, en anderzijds dat islamitische migranten het betalen van zakat² als verplichting zien en niet als goed doel.

Tabel 1. Favoriete manieren van geven



¹ De scores zijn vergelijkbaar met rapportcijfers. Een 10 betekent dus dat voor alle ondervraagde migranten dit de favoriete manier van geven is en een 0 zou dan betekenen dat alle ondervraagde migranten deze manier van geven op de laatste plaats voor voorkeur heeft staan.

² Armenbelasting die betaald wordt tijdens de maand van de Ramadan

Tabel 2. Type goededoelenorganisaties



Aan de deur gedoneerd

Het liefst worden migranten aan de deur benaderd door een goededoelenorganisatie. Dit blijkt wanneer gevraagd wordt benaderingsstrategieën van goededoelenorganisaties op voorkeur te rangschikken. Ook via de post en op straat aangesproken worden blijken relatief populaire benaderingsmethoden. Migranten worden

“Ik wil uit vrije wil doneren, niet omdat iemand voor mijn deur staat.”

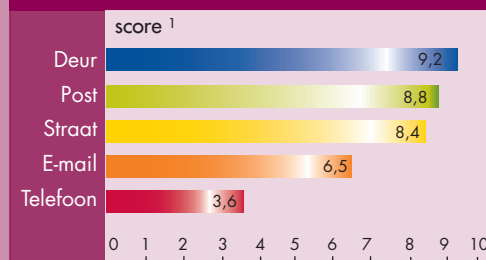
liever niet via de telefoon benaderd (zie tabel 3). De aard van het contact bepaalt de voorkeur voor doneren. De drie populairste benaderingsmanieren ervaren ze in Nederland als het meest betrouwbaar. Immers men ziet hierbij aan wie men doneert of wie de afzender van de brief is. De beperkte beschikbaarheid van

e-mail, in het bijzonder onder eerste generatie migranten, geeft men als belangrijkste reden van relatieve impopulariteit. Overigens ervaren migranten de vrijblijvendheid van benadering via e-mail en post wel als prettig. Telefonische benadering door goededoelenorganisaties wordt bijna zonder uitzondering door alle migranten als vervelend ervaren.

Vrijheid bepaalt donatie

Op welke manier doneren migranten in Nederland het liefst? Uit deze open vraag blijkt dat donaties via collectes het meest populair zijn. Slechts een relatief klein aantal doneert via een periodieke overschrijving. Land van herkomst of generatie maakt geen verschil wanneer het gaat om de manier van doneren. De mate van vrijheid van doneren blijkt wel bepalend voor deze keuze. Migranten geven aan zowel bij het doneren via collecten als bij het doneren via acceptgiro vrijheid te ervaren. Bij doneren via een vaste

Tabel 3. Manier van benaderen



periodieke overschrijving is dit niet het geval. Doneren via nalatenschap blijkt een volledig onbekend fenomeen te zijn onder migranten in Nederland.

“Ik denk niet dat ik iets snel aan cultuur zou uitgeven. Dat is niet omdat ik cultuur minder belangrijk vind hoor. Ik heb het idee dat de rest meer om de medemens gaat.”

INLEIDING

Tot op heden is weinig onderzoek verricht naar het steunen van goede doelen door migranten in Nederland. Om hier meer inzicht in te krijgen deed de werkgroep Filantropische Studies van de Vrije Universiteit (VU), in opdracht van NCDO en KWF Kankerbestrijding, onderzoek naar het geefgedrag van migranten. Hiervoor zijn veertig diepte-interviews gehouden onder verschillende groepen migranten in Nederland. Acht Turken, acht Surinamers, acht Ghanezen, acht Marokkanen en acht Antillianen namen deel aan deze studie. Per groep bestond de helft van de respondenten uit eerste generatie migranten en de andere helft tweede generatie migranten. Bij Ghanezen is alleen de eerste generatie bevestigd omdat van deze groep nog geen tweede generatie boven de 18 jaar in Nederland is. De interviews zijn in het najaar van 2007 gehouden door onderzoeksbureau Veldkamp uit Amsterdam. Verschillende open vragen werden gesteld over favoriete typen goededoelenorganisaties, manieren van geven en doneren en voorkeur om benaderd te worden door goededoelenorganisaties. Op www.ncdo.nl staat het volledige rapport.